

МИНОБРНАУКИ РОССИИ

Бузулукский гуманитарно-технологический институт (филиал)
федерального государственного бюджетного образовательного учреждения
высшего образования
«Оренбургский государственный университет»

Кафедра юриспруденции

Фонд оценочных средств

по дисциплине

«Коммерческое право»

Уровень высшего образования

БАКАЛАВРИАТ

Направление подготовки

40.03.01 Юриспруденция

(код и наименование направления подготовки)

Общий профиль

(наименование направленности (профиля) образовательной программы)

Квалификация

Бакалавр

Форма обучения

Очная

Год набора 2024

Фонд оценочных средств предназначен для контроля знаний обучающихся по направлению подготовки 40.03.01 Юриспруденция по дисциплине «Коммерческое право».

Фонд оценочных средств рассмотрен и утвержден на заседании кафедры
юриспруденции

наименование кафедры

протокол № 7 от 14 февраля 2025 г.

Декан факультета экономики и права



О.Н. Григорьева

расшифровка подписи

Исполнители:

старший преподаватель,

должность



подпись

Ю.Л. Унгуриян

расшифровка подписи

Раздел 1

1 Перечень компетенций, с указанием этапов их формирования в процессе освоения дисциплины

Формируемые компетенции	Код и наименование индикатора достижения компетенции	Планируемые результаты обучения по дисциплине, характеризующие этапы формирования компетенций	Виды оценочных средств /шифр раздела в данном документе
ПК*-4 Способен участвовать в реализации конкретных правоотношений, содержательно отражать результаты профессиональной деятельности в юридической и иной документации	ПК*-4-В-1 Использует правовые знания для реализации конкретных правоотношений, связанных с осуществлением профессиональных задач	<u>Знать:</u> - основы правового регулирования коммерческих отношений; - понятие и виды объектов коммерческой деятельности, правовой режим товара; - основы правового статуса физических и юридических лиц, участвующих в реализации коммерческих правоотношений; - основы документального оформления досудебного (претензионного) и судебного порядка привлечения к ответственности субъектов коммерческой деятельности;	Блок А – задания репродуктивного уровня А.0 – выполнение тестовых заданий А.1 – ответ на открытый вопрос А.2 – ответ на устный опрос по темам дисциплины
		<u>Уметь:</u> - реализовывать нормы коммерческого законодательства в фактическом поведении субъектов коммерческого права; - анализировать нормы коммерческого законодательства, с учётом практики их применения, - использовать правовые знания для документального оформления досудебного (претензионного) и судебного порядка привлечения к ответственности субъектов коммерческих правоотношений;	Блок В – задания реконструктивного уровня В.1 – решение типовых задач с кратким ответом

		<u>Владеть:</u> - навыками подготовки и составления документов в коммерческой сфере, обеспечивающих правовое сопровождение товарооборота	Блок С – задания практико-ориентированного и исследовательского уровня С.1 – решение практико-ориентированных заданий С.2 – выполнение индивидуальных творческих заданий
ПК*-8 Способен давать квалифицированные юридические заключения и консультации в конкретных видах юридической деятельности	ПК*-8-В-2 Анализирует правовые нормы и правильно применяет положения действующего законодательства	Знать: юридическую терминологию, природу и сущность норм коммерческого права, правоприменительной практики, виды юридических фактов при разработке содержания результатов профессиональной деятельности в юридической и иной документации, при составлении нормативных правовых актов.	Блок А – задания репродуктивного уровня А.0 – выполнение тестовых заданий А.1 – ответ на открытый вопрос А.2 – ответ на устный опрос по темам дисциплины
		Уметь: лаконично и исчерпывающе анализировать юридические факты, суть дела, отражающую результаты профессиональной деятельности; использовать профессиональную терминологию, а также нормы коммерческого права с учетом практики их применения при составлении юридических и иных документов, а также нормативных правовых актов, и осуществлении нормотворчества в сфере профессиональной деятельности.	Блок В – задания реконструктивного уровня В.1 – решение типовых задач с кратким ответом
		Владеть: составлять юридические и иные документы, формировать нормативные правовые акты в сфере профессиональной деятельности с учетом анализа юридических фактов, законодательства и правоприменительной практики	Блок С – задания практико-ориентированного и исследовательского уровня С.1 – решение практико-ориентированных заданий С.2 – выполнение

			индивидуальных творческих заданий
	ПК*-8-В-3 Обладает навыками консультирования и работы с обращениями и заявлениями субъектов правоотношений	Знать: методику подготовки юридического заключения и проведения устных и письменных юридических консультаций по вопросам осуществления субъектами коммерческих правоотношений своих прав, исполнения субъектами коммерческих правоотношений своих обязанностей, а также защиты нарушенных прав в судебном и административном порядке;	Блок А – задания репродуктивного уровня А.0 – выполнение тестовых заданий А.1 – ответ на открытый вопрос А.2 – ответ на устный опрос по темам дисциплины
		Уметь: выделять фактические обстоятельства дела, выбирать и анализировать нормы коммерческого права и судебную практику при подготовке юридического заключения и (или) консультировании;	Блок В – задания реконструктивного уровня В.1 – решение типовых задач с кратким ответом
		Владеть: технологией анализа фактических обстоятельств дела, норм коммерческого права и судебной практики, имеющихся доказательств по делу; навыками подготовки и оформления юридических заключений; навыками устных и письменных консультаций.	Блок С – задания практико-ориентированного и исследовательского уровня С.1 – решение практико-ориентированных заданий С.2 – выполнение индивидуальных творческих заданий

Раздел 2. Типовые контрольные задания и иные материалы, необходимые для оценки планируемых результатов обучения по дисциплине (оценочные средства). Описание показателей и критериев оценивания компетенций, описание шкал оценивания

Блок А

А.0 Тесты

ПК*-4 Способен участвовать в реализации конкретных правоотношений, содержательно отражать результаты профессиональной деятельности в юридической и иной документации

1. Юристу компании необходимо определить правовую природу заключенного договора для составления процессуального документа. В чем заключается ключевое различие между предпринимательской и коммерческой деятельностью с точки зрения их содержания?

А) Коммерческая деятельность является более широким понятием и включает в себя любую деятельность, направленную на систематическое извлечение прибыли, в том числе выполнение работ и оказание услуг.

Б) Коммерческая деятельность (торговля) является видом предпринимательской деятельности, направленным исключительно на продвижение товаров от изготовителя к потребителю посредством совершения сделок купли-продажи.

В) Предпринимательская деятельность регулируется исключительно публичным правом, а коммерческая – только частным.

Г) Данные понятия являются абсолютными синонимами в российском законодательстве.

Правильный ответ: Б

2. Корпоративный юрист готовит договор на эксклюзивную поставку продукции. Какой субъект коммерческой деятельности, осуществляя перепродажу товаров от своего имени и за свой счет на основе договора с производителем на определенной территории, подходит для роли контрагента, если цель производителя – ограничить число перепродавцов в регионе и обеспечить продвижение бренда?

А) Брокер.

Б) Коммивояжер.

В) Дилер (дистрибьютор).

Г) Коммерческий агент.

Правильный ответ: В

3. При приемке партии импортного вина юристу необходимо проверить легитимность использования обозначения «Шампанское» в контрактной документации, чтобы избежать претензий со стороны таможенных органов. Какое правовое средство индивидуализации удостоверяет право производителя на использование наименования географического объекта, особые свойства товара которого определяются характерными для него природными условиями и (или) людскими факторами?

А) Товарный знак.

Б) Коммерческое обозначение.

В) Наименование места происхождения товара (НМПТ) или географическое указание.

Г) Фирменное наименование.

Правильный ответ: В

4. Перед юристом стоит задача разработать проект договора, который позволит компании-производителю расширить сбыт без потери права собственности на товар до момента его продажи

конечному потребителю, при этом выплачивая вознаграждение сбытовой компании. Какой вид коммерческого договора наиболее адекватен поставленной задаче?

- А) Договор купли-продажи.
- Б) Договор коммерческой концессии.
- В) Договор поставки.
- Г) Договор комиссии.

Правильный ответ: Г

5. При заключении коммерческого договора одна из сторон настаивает на использовании электронной переписки для согласования всех существенных условий. Юристу другой стороны необходимо сослаться на норму ГК РФ, чтобы подтвердить законность такой формы. Каким способом, согласно ГК РФ, возможно заключение договора, порождающего полноценные правовые последствия, без составления единого документа, подписанного сторонами на бумажном носителе?

- А) Только путем личной передачи документов с нотариальным удостоверением подписей.
- Б) Путем обмена документами посредством электронной связи, позволяющей достоверно установить, что документ исходит от стороны по договору.
- В) Исключительно через оператора электронного документооборота, аккредитованного ФНС.
- Г) Законодательство РФ требует обязательного составления единого бумажного документа для всех коммерческих договоров.

Правильный ответ: Б

6. Компания, желая захеджировать риски изменения цен на пшеницу в будущем периоде, обратилась к юристу за разъяснением правовой природы биржевых инструментов. Какой вид биржевого договора является стандартным, заключается на бирже и не предполагает непосредственной передачи реального товара в момент его заключения, а нацелен на получение разницы в ценах или фиксацию будущей цены?

- А) Форвардный контракт.
- Б) Фьючерсный контракт.
- В) Договор мены (бартер).
- Г) Сделка «спот» с реальным товаром.

Правильный ответ: Б

7. В арбитражном суде рассматривается спор брокера и клиента о неисполнении поручения на покупку ценных бумаг. Юристу истца необходимо доказать, что ценные бумаги были допущены к организованным торгам. Как в соответствии с биржевым законодательством называется процедура включения ценных бумаг эмитентом в котировальный список биржи для допуска к торгам?

- А) Клиринг.
- Б) Депозитарный учет.
- В) Листинг.
- Г) Андеррайтинг.

Правильный ответ: В

8. Юристу интернет-магазина необходимо разместить на сайте оферту, соответствующую требованиям законодательства об электронной коммерции и защите прав потребителей. Какое действие признается акцептом оферты на заключение розничного договора купли-продажи через интернет-магазин, если иное не предусмотрено офертой?

- А) Ознакомление пользователя с карточкой товара на сайте.
- Б) Добавление товара в «корзину» на сайте.

В) Оформление заказа с сообщением продавцу своих персональных данных и адреса доставки, а также оплата товара, если это предусмотрено формой заказа.

Г) Получение электронного письма от продавца с подтверждением получения заказа.

Правильный ответ: В

9. Перед заключением В2В-контракта в электронной форме юристу необходимо убедиться в юридической значимости будущих электронных документов. Какое условие, согласно Федеральному закону «Об электронной подписи», делает квалифицированную электронную подпись (КЭП) аналогом собственноручной подписи на бумажном документе без дополнительного соглашения сторон?

А) Признание КЭП таковой только при наличии нотариально заверенного соглашения сторон.

Б) Автоматическое признание электронного документа, подписанного КЭП, равнозначным документу на бумажном носителе, подписанному собственноручной подписью.

В) Только при условии, что КЭП выдана удостоверяющим центром, аккредитованным Минкомсвязи.

Г) Верны ответы Б и В в совокупности.

Правильный ответ: Г

10. При подготовке внешнеторгового контракта с иностранным партнером из государства, не присоединившегося к Венской конвенции 1980 года, юрист предложил включить оговорку о применении широко известных неофициальных сводов правил в сфере международной купли-продажи. Какие источники, обобщающие международные торговые обычаи и обыкновения, но сами по себе не являющиеся нормативными актами, намерен применить юрист?

А) Императивные нормы национального законодательства продавца.

Б) Принципы международных коммерческих договоров УНИДРУА и Международные правила толкования торговых терминов ИНКОТЕРМС.

В) Двусторонние межправительственные соглашения о торговле.

Г) Нормативные акты Всемирной торговой организации (ВТО).

Правильный ответ: Б

11. При определении момента исполнения обязанности продавца по передаче товара для составления иска о взыскании убытков за его утрату, юристу необходимо сослаться на конкретный базис поставки ИНКОТЕРМС. Какой термин ИНКОТЕРМС 2020 возлагает на продавца максимальную обязанность по организации и оплате перевозки и страхования товара до согласованного пункта назначения в стране покупателя?

А) EXW (Ex Works / Франко завод).

Б) FOB (Free On Board / Свободно на борту).

В) CIP (Carriage and Insurance Paid To / Перевозка и страхование оплачены до).

Г) DAP (Delivered at Place / Поставка в месте назначения).

Правильный ответ: В

12. Юристу коммерческой организации необходимо включить в договор условие об освобождении от ответственности. Какое из предложенных оснований освобождения от ответственности предпринимателей в случае нарушения обязательства является единственно возможным в силу прямого указания закона (п. 3 ст. 401 ГК РФ), если иное не установлено договором?

А) Отсутствие вины в форме умысла или неосторожности.

Б) Действие непреодолимой силы (чрезвычайное и непредотвратимое при данных условиях обстоятельство).

В) Отсутствие на рынке нужных для исполнения товаров (товарный дефицит).

Г) Нарушение обязанностей со стороны контрагентов должника.

Правильный ответ: Б

13. Стремясь минимизировать временные и финансовые затраты на разрешение коммерческого спора, руководство компании поручило юристу найти способ урегулирования конфликта без обращения в государственный арбитражный суд. Какой альтернативный способ разрешения споров представляет собой процедуру урегулирования разногласий с участием независимого посредника, который способствует достижению сторонами взаимоприемлемого соглашения, но не выносит обязательного для сторон решения по существу спора?

А) Арбитраж (третейское разбирательство).

Б) Переговоры.

В) Медиация (посредничество).

Г) Претензионный порядок.

Правильный ответ: В

14. К юристу обратился предприниматель, чье исключительное право на товарный знак было нарушено конкурентом, разместившим схожее обозначение на своей продукции. Какой способ защиты гражданских прав, направленный на пресечение действий, создающих угрозу нарушения права, может быть избран в первую очередь для изъятия контрафактного товара из оборота?

А) Взыскание убытков.

Б) Взыскание неустойки.

В) Признание оспоримой сделки недействительной.

Г) Пресечение действий, нарушающих право или создающих угрозу его нарушения.

Правильный ответ: Г

15. При составлении искового заявления в арбитражный суд о взыскании долга по договору поставки юрист включил в расчет сумму основного долга, договорную неустойку и проценты по статье 395 ГК РФ, начисленные за один и тот же период. Оцените правомерность одновременного применения двух мер ответственности за одно нарушение, если договором не предусмотрено иное.

А) Применение двух мер ответственности за одно и то же нарушение допустимо, если их совокупный размер не превышает основного долга.

Б) По общему правилу, за одно и то же нарушение (просрочка оплаты) применяется одна мера ответственности (либо неустойка, либо проценты по ст. 395 ГК РФ), если законом или договором не установлена штрафная неустойка.

В) Проценты по статье 395 ГК РФ и договорная неустойка имеют разную правовую природу (плата за пользование деньгами и штраф), а потому всегда могут взыскиваться одновременно.

Г) Это допустимо, если истец докажет, что размер неустойки значительно ниже его реальных потерь.

Правильный ответ: Б

ПК*-8 Способен давать квалифицированные юридические заключения и консультации в конкретных видах юридической деятельности

1. К юристу обратился индивидуальный предприниматель с вопросом: можно ли считать коммерческой деятельностью систематическую скупку квартир на стадии котлована с последующей их перепродажей после ввода дома в эксплуатацию? Какое разъяснение, основанное на доктрине коммерческого права, следует дать клиенту?

А) Да, это коммерческая деятельность, так как она направлена на систематическое извлечение прибыли.

Б) Нет, это инвестиционная деятельность, которая не регулируется коммерческим правом.

В) Нет, поскольку с точки зрения коммерческого права объектом торговли выступают движимые вещи (товары), а недвижимое имущество не является объектом торгового оборота в узком смысле, хотя предпринимательская деятельность налицо.

Г) Да, но только если предприниматель имеет статус риелтора и состоит в соответствующей СРО.

Правильный ответ: В

2. Клиент поручил юристу проанализировать договор с контрагентом, который именуется себя «стокистом». В чем заключается главная коммерческая функция стокиста, которую юрист должен отразить в юридическом заключении для оценки рисков неоплаты товара?

А) Продажа товаров от имени производителя и за его счет на основании агентского договора.

Б) Содержание консигнационного склада и реализация товаров со склада от своего имени, но за счет производителя, с обязанностью оплатить товар по мере его продажи.

В) Поиск клиентов для разовых сделок купли-продажи без принятия товара на хранение.

Г) Организация торгов на бирже в интересах широкого круга продавцов и покупателей.

Правильный ответ: Б

3. При подготовке сделки по продаже бизнеса клиент спрашивает юриста, можно ли передать право на «Наименование места происхождения товара» (НМПТ) по лицензионному договору, как товарный знак. Какое правильное юридическое заключение должен дать юрист?

А) Да, НМПТ и товарный знак передаются по одинаковым правилам, предусмотренным ГК РФ.

Б) Нет, распоряжение исключительным правом на НМПТ, в том числе путем его отчуждения или предоставления лицензии, не допускается. Правообладателю принадлежит только право использования, а право на регистрацию имеет любое лицо в соответствующем месте, производящее товар с теми же свойствами.

В) Да, но только если получатель лицензии находится в том же географическом объекте.

Г) Нет, НМПТ можно только унаследовать вместе с производством, но не передать по договору.

Правильный ответ: Б

4. К юристу обратился поставщик, недовольный тем, что покупатель, получив предложение о поставке новой партии товара по повышенной цене, просто оплатил счет и потребовал отгрузки. Поставщик утверждает, что не подписывал договор. Юристу нужно дать консультацию о моменте заключения договора. Считается ли в данной ситуации договор заключенным?

А) Нет, договор купли-продажи в коммерческом обороте всегда требует подписания единого письменного документа.

Б) Да, если оферта (счет на оплату) содержала все существенные условия договора, а его оплата была произведена в срок, установленный для акцепта, то такие действия считаются акцептом (конклюдентными действиями), и договор признается заключенным.

В) Нет, оплата счета сама по себе не свидетельствует о согласии с условиями отгрузки, нужно было подписывать спецификацию.

Г) Да, но только если стороны ранее заключали рамочный договор, охватывающий данную поставку.

Правильный ответ: Б

5. Юрист готовит заключение о правомерности одностороннего отказа от исполнения договора возмездного оказания услуг в сфере коммерческой недвижимости. Заказчик (предприниматель) хочет немотивированно отказаться от договора. Какая норма ГК РФ должна быть положена в основу консультации?

А) Ст. 310 ГК РФ о недопустимости одностороннего отказа от обязательств в предпринимательской среде.

Б) Ст. 782 ГК РФ, позволяющая заказчику в любое время отказаться от договора при условии оплаты исполнителю фактически понесенных расходов, если иное не предусмотрено законом.

В) Ст. 523 ГК РФ о существенных нарушениях договора поставки.

Г) Односторонний отказ в предпринимательских отношениях невозможен ни при каких условиях, кроме банкротства одной из сторон.

Правильный ответ: Б

6. Руководитель сельхозпредприятия просит юриста объяснить разницу между форвардным и фьючерсным контрактом для целей хеджирования рисков. В консультации нужно указать ключевой критерий, отличающий фьючерс на товарной бирже от внебиржевого форварда с правовой точки зрения.

А) Фьючерс – это всегда поставочный договор, а форвард – расчетный.

Б) Форвард заключается на бирже, а фьючерс – вне биржи.

В) Фьючерс – это стандартизированный биржевой контракт, условия которого (количество, качество, сроки) определяются правилами биржи, в то время как форвард – это индивидуализированный внебиржевой договор с произвольными условиями.

Г) Форвард не порождает юридических обязательств, а является сделкой «пари».

Правильный ответ: В

7. Юристу брокерской компании поступил запрос от клиента, который не понимает, почему акции известной компании, которые он видит на сайте эмитента, нельзя купить на Московской бирже. В ответе нужно разъяснить значение процедуры листинга. Какое утверждение верно?

А) Все акции публичных акционерных обществ автоматически торгуются на бирже.

Б) Листинг – это добровольная процедура включения ценных бумаг эмитентом в котировальный список биржи, и только прошедшие ее бумаги допускаются к организованным торгам на данной бирже.

В) Листинг – это синоним государственной регистрации выпуска ценных бумаг.

Г) Акции, не прошедшие листинг, могут торговаться на бирже, но только в неорганизованном режиме переговоров сделок (РПС).

Правильный ответ: Б

8. Владелец интернет-магазина обратился за консультацией: он хочет внедрить на сайте бота (программу-бота), который без участия человека будет принимать заказы, согласовывать скидки и отправлять подтверждения. Он спрашивает, будет ли такой «электронный агент» порождать юридические последствия для его компании. Каков верный ответ юриста?

А) Нет, так как робот не является субъектом права, сделки, совершенные им, ничтожны.

Б) Да, правовые последствия возникают у владельца программы-бота, если алгоритм действует в рамках заданных параметров и воля владельца на совершение сделок очевидна, аналогично действиям представителя.

В) Да, но только если на сайте размещено нотариально заверенное согласие владельца бизнеса на действия бота.

Г) Нет, для совершения сделок в интернете всегда требуется электронная подпись физического лица.

Правильный ответ: Б

9. Юристу компании-импортера поручено проанализировать внешнеторговый контракт, в котором условие о качестве товара сформулировано как «товар должен соответствовать стандартам, обычно предъявляемым к товарам такого рода в стране продавца». Необходимо дать заключение о применимом праве и доктрине. На что ссылаться при оценке данного условия?

А) На ИНКОТЕРМС 2020, которые содержат требования к качеству.

Б) На положение Венской конвенции 1980 года о том, что при отсутствии соглашения сторон товар пригоден для тех целей, для которых товар того же описания обычно используется (п. 2 (а) ст. 35), что близко к критерию «среднего качества» или обычных стандартов.

В) На российский Закон «О защите прав потребителей», который экстерриториально действует на все импортные товары.

Г) На Императивные нормы Всемирной торговой организации (ВТО).

Правильный ответ: Б

10. При консультировании клиента, понесшего убытки от срыва контракта контрагентом, юрист разъясняет суть безвиновной ответственности предпринимателей. Какое объяснение соответствует п. 3 ст. 401 ГК РФ?

А) Предприниматель отвечает только при наличии своей вины в форме умысла или грубой неосторожности.

Б) Предприниматель освобождается от ответственности, если докажет, что надлежащее исполнение оказалось невозможным вследствие непреодолимой силы, то есть бремя доказывания отсутствия вины (в широком смысле) лежит на нем.

В) В предпринимательской деятельности действует принцип вины потерпевшего, поэтому должник всегда может уменьшить размер ответственности, доказав неосмотрительность кредитора.

Г) Безвиновная ответственность означает, что предприниматель отвечает даже за действия непреодолимой силы, если иное не указано в договоре.

Правильный ответ: Б

11. В ходе консультирования по выбору способа разрешения спора клиент интересуется, какой документ, полученный у нотариуса, позволит ему взыскать долг с контрагента без обращения в суд, если обязательство носит бесспорный характер. Что должен порекомендовать юрист?

А) Нотариально удостоверенное мировое соглашение.

Б) Исполнительная надпись нотариуса на договоре или ином долговом документе.

В) Нотариально заверенная копия акта сверки взаиморасчетов.

Г) Удостоверение факта неоплаты счета.

Правильный ответ: Б

12. Юрист готовит ответ на претензию, в которой заказчик требует одновременно уплатить договорной штраф за просрочку выполнения работ и проценты по ст. 395 ГК РФ за неправомерное удержание аванса за тот же период. Какая правовая позиция, закрепленная в постановлении Пленума ВС РФ, должна быть отражена в ответе?

А) Штраф и проценты носят разную правовую природу и могут взыскиваться одновременно в любых случаях.

Б) Если иное не установлено законом или договором, за одно и то же нарушение может быть применена только одна мера ответственности: либо неустойка (штраф), либо проценты по ст. 395 ГК РФ. Кредитор должен выбрать.

В) Проценты по статье 395 ГК РФ всегда поглощают сумму неустойки.

Г) Заказчик может взыскать и то, и другое, но их сумма не может превышать сумму основного долга.

Правильный ответ: Б

13. Клиент намерен заключить договор с организатором торговли (оптовой ярмаркой) на участие. Он просит разъяснить, какова правовая природа самой ярмарки как субъекта инфраструктуры рынка. Какое определение должен дать юрист?

А) Ярмарка – это некоммерческое партнерство производителей товаров.

Б) Ярмарка – это форма организации торговли (мероприятие), а в роли субъекта выступает ее организатор (юридическое лицо или ИП), который обеспечивает условия для заключения договоров между участниками на отведенной территории.

В) Ярмарка – это государственный орган по контролю за качеством сельхозпродукции.

Г) Ярмарка – это синоним биржи, но для продовольственных товаров.

Правильный ответ: Б

14. При анализе способов идентификации товара для таможенных и коммерческих целей, клиент спрашивает: чем юридически товаросопроводительная документация отличается от средства идентификации? Какое разъяснение верно?

А) Это одно и то же, любой документ на товар является средством идентификации.

Б) Средство идентификации (например, маркировка, штриховой код DataMatrix системы «Честный знак») наносится на сам товар или упаковку и позволяет автоматически проследить его движение, в то время как товаросопроводительный документ (накладная) является бумажным или электронным актом приема-передачи.

В) Средства идентификации используются только для подакцизных товаров.

Г) Штриховой код EAN-13, в отличие от DataMatrix, является средством индивидуализации товарного знака.

Правильный ответ: Б

15. К юристу обратился посредник (агент), действующий от имени принципала. Он хочет удержать у себя товар, принадлежащий принципалу, до тех пор, пока тот не оплатит агентское вознаграждение. Юристу нужно оценить правомерность такого удержания. Какой совет, основанный на ст. 359 и 1011 ГК РФ, будет правильным?

А) Агент не имеет права на удержание, так как действует от чужого имени, и товар ему не принадлежит.

Б) Агент имеет право на удержание вещи принципала, находящейся у него законно, до исполнения обязательств по оплате вознаграждения, если иное не предусмотрено договором, в силу правил о договоре комиссии.

В) Удержание возможно только при условии заключения отдельного договора залога.

Г) Агент может удержать товар, но только если он уже оплатил его стоимость принципалу.

Правильный ответ: Б

A.1 Вопросы для опроса (с открытым ответом)

ПК*-4 Способен участвовать в реализации конкретных правоотношений, содержательно отражать результаты профессиональной деятельности в юридической и иной документации

1. Какой метод правового регулирования, сочетающий диспозитивные и императивные начала, является преобладающим в коммерческом праве, позволяя участникам оборота самостоятельно определять условия договоров в пределах, установленных законом?

Ответ: диспозитивный.

2. Как называется торговый посредник, который в отличие от дилера действует от имени и за счет принципала на основании агентского договора или договора поручения, не приобретая права собственности на товар?

Ответ: агент (или коммерческий представитель).

3. Как называется товарораспорядительная ценная бумага, которая удостоверяет право ее держателя распоряжаться товаром, находящимся на складе хранителя, и получить его в натуре?

Ответ: складское свидетельство (или двойное/простое складское свидетельство).

4. Как называется договор, по которому одна сторона обязуется от своего имени, но за счет другой стороны (комитента) совершить одну или несколько сделок купли-продажи товара за вознаграждение?

Ответ: договор комиссии.

5. Как называется сделка на бирже, предметом которой является право (но не обязанность) купить или продать определенный биржевой актив (товар) по фиксированной цене в будущем?

Ответ: опцион (или опционная сделка).

6. Как называется деятельность по определению взаимных обязательств (сбор, сверка, корректировка информации по сделкам с ценными бумагами) и подготовке документов для их прекращения зачетом или исполнением, осуществляемая на бирже?

Ответ: клиринг.

7. Как называется техническое средство или программа-робот, которая по заданным алгоритмам совершает юридически значимые действия (например, формирует заказы) в интернет-магазине без непосредственного участия человека?

Ответ: электронный агент (или программа-робот).

8. Как называется международный свод правил (обычаев делового оборота), регулирующий базисные условия поставки и распределяющий транспортные расходы и риски между продавцом и покупателем (например, FOB, CIF)?

Ответ: ИНКОТЕРМС (Incoterms).

9. Как называется обстоятельство непреодолимой силы (пожар, наводнение, землетрясение, военные действия), которое по закону (п. 3 ст. 401 ГК РФ) является единственным безусловным основанием освобождения предпринимателя от ответственности за нарушение договора, если иное не предусмотрено законом или договором?

Ответ: форс-мажор (или непреодолимая сила).

10. Как называется внесудебная принудительная санкция, совершаемая нотариусом на договоре залога или ином долговом документе, которая позволяет кредитору-залогодержателю обратиться взыскание на предмет залога без обращения в суд?

Ответ: исполнительная надпись.

ПК*-8 Способен давать квалифицированные юридические заключения и консультации в конкретных видах юридической деятельности

1. Клиент спрашивает, какой основной правовой принцип, вытекающий из ст. 5 ГК РФ, применяется в коммерческом обороте при отсутствии нормы закона и договора и представляет собой сложившееся и широко применяемое правило поведения в предпринимательской среде.

Ответ: обычай (делового оборота).

2. Клиент из Германии настаивает на работе через «коммерсанта», который сам ищет клиентов и заключает сделки от имени своей фирмы. Как согласно российскому праву называется лицо, которое, не являясь штатным сотрудником, занимается поиском и бронированием заказов вне места нахождения компании, используя образцы и каталоги?

Ответ: коммивояжер.

3. В юридическом заключении нужно охарактеризовать простую складскую ценную бумагу на предъявителя, передача которой осуществляется путем простого вручения и позволяет забрать товар со склада. Как она называется?

Ответ: простое складское свидетельство.

4. Стороны хотят заключить договор, по которому пользователь получает право использовать в бизнесе бренд и бизнес-модель правообладателя. Назовите этот комплексный договор, упомянутый в главе 54 ГК РФ.

Ответ: коммерческая концессия (или франчайзинг).

5. Клиент хочет заключить вне биржи индивидуальный договор купли-продажи валюты с отсрочкой поставки, все условия которого стороны определяют сами. Как называется такой вид сделки в отличие от стандартизированного биржевого контракта?

Ответ: форвард (форвардный контракт).

6. Для допуска ценных бумаг к торгам эмитент должен пройти процедуру включения в котировальный список. Каким термином называется обратная процедура — исключение ценных бумаг из этого списка и прекращение их торгов на бирже?

Ответ: делистинг.

7. Продавец в интернете требует подтвердить личность покупателя. Как называется усиленная электронная подпись, сертификат ключа проверки которой выдан аккредитованным удостоверяющим центром и которая без дополнительных условий приравнивается к собственноручной подписи?

Ответ: квалифицированная (электронная подпись).

8. При заключении контракта с иностранным партнером предприниматель спрашивает, нормами какого документа регулируется договор международной купли-продажи товаров, если стороны не выбрали применимое право, а их страны являются участницами Конвенции ООН 1980 года.

Ответ: Венская конвенция.

9. При подготовке иска о взыскании упущенной выгоды с нарушителя договора юрист объясняет клиенту разницу между двумя видами убытков. Как называются расходы, которые лицо, чье право нарушено, произвело или должно будет произвести для восстановления нарушенного права (утрата или повреждение имущества)?

Ответ: реальный ущерб.

10. В процессе консультирования юрист предлагает сторонам разрешить спор не в суде, а в специально создаваемом ими или постоянно действующем негосударственном органе, решение которого будет для сторон обязательным. Как называется такой альтернативный способ разрешения коммерческих споров?

Ответ: третейское разбирательство (или арбитраж).

Блок В

В.1 Типовые задачи

ПК*-4 Способен участвовать в реализации конкретных правоотношений, содержательно отражать результаты профессиональной деятельности в юридической и иной документации

Задача № 1

ООО «Поставщик» направило ООО «Покупатель» проект договора поставки, подписанный со своей стороны. Покупатель подписал договор, но в протоколе разногласий изменил пункт о неустойке (увеличил ее размер) и вернул экземпляр поставщику. Поставщик промолчал и начал отгрузку товара. Покупатель допустил просрочку оплаты на 10 дней.

В каком размере (согласно какому тексту) будет взыскана неустойка – в редакции поставщика или покупателя, если спор дойдет до суда?

Ответ. В редакции покупателя. Акцепт на иных условиях (протокол разногласий) является новой офертой. Действия поставщика по отгрузке товара считаются акцептом этой новой оферты (конклюдентные действия), значит, договор заключен на условиях покупателя, включая увеличенную неустойку (ст. 438, 443, 434 ГК РФ).

Задача № 2

Фермерское хозяйство из Краснодарского края получило исключительное право на наименование места происхождения товара «Кубанское вино». Другая компания из того же региона, производящая вино с аналогичными свойствами, обратилась в Роспатент за самостоятельной регистрацией права на это же НМПТ. Первый правообладатель хочет запретить конкуренту использовать «Кубанское вино» и подать иск.

Какое юридическое решение должен принять Роспатент по заявке конкурента и почему?

Ответ. Роспатент обязан выдать свидетельство конкуренту. Право на НМПТ не является монопольным (эксклюзивным) – оно может быть предоставлено любому лицу, которое находится в границах того же географического объекта и производит товар, обладающий теми же особыми свойствами (ст. 1518 ГК РФ). Иск первого правообладателя будет бесперспективен.

Задача № 3

Треjder, действуя по поручению клиента и за его счет, купил на бирже 1000 акций ПАО «Газпром» по цене 150 рублей за акцию. Однако через день выяснилось, что из-за технического сбоя в системе биржи трейдер ошибочно выставил заявку по цене 250 рублей, что существенно выше рыночной. Клиент отказывается принимать и оплачивать эту сделку.

Кто – клиент или брокер (трейдер) – будет нести ответственность перед контрагентом по сделке, заключенной на бирже?

Ответ. Ответственность несет брокер как сторона договора. В биржевой торговле брокер действует от своего имени или как коммерческий представитель, и именно он вступает в правоотношения с контрагентом и несет ответственность за исполнение сделки, независимо от ошибок в исполнении поручений клиента (ФЗ «Об организованных торгах» и глава 3, 10 ГК РФ).

Задача № 4

Между ООО «Кредитор» и ООО «Заемщик» заключен договор займа на сумму 3 млн рублей. Договор нотариально удостоверен и содержит условие о возможности взыскания задолженности по исполнительной надписи нотариуса. Заемщик просрочил возврат долга на 2 месяца. Кредитор хочет максимально быстро получить исполнительный документ для обращения в банк или к приставам, минуя суд.

Какой документ и на основании чего должен выдать нотариус кредитору для принудительного взыскания долга?

Ответ. Нотариус должен совершить исполнительную надпись на договоре займа (или его копии), при соблюдении условия бесспорности долга и уведомления должника («Основы законодательства о нотариате»).

Задача № 5

Российский покупатель заключил контракт с итальянским продавцом на поставку партии обуви на условиях CIF (Cost, Insurance, Freight) Новороссийск (ИНКОТЕРМС 2020). Во время морской перевозки груз был испорчен из-за попадания соленой воды во время шторма.

Покупатель отказывается платить, утверждая, что продавец не обеспечил сохранность груза в пути.

Обязан ли покупатель оплатить товар, если риск утраты/повреждения перешел на него с момента погрузки на борт судна в порту отгрузки, а продавец выполнил обязанность по страхованию?

Ответ. Да, обязан. По базису CIF риск случайной гибели или повреждения товара переходит с продавца на покупателя с момента размещения товара на борту судна в порту отгрузки. Продавец обязан только оплатить страховку (минимального покрытия), но не несет риски за порчу в процессе перевозки. Покупатель должен платить, а претензии предъявлять страховщику или перевозчику.

ПК*-8 Способен давать квалифицированные юридические заключения и консультации в конкретных видах юридической деятельности

Задача № 1

Индивидуальный предприниматель Иванов, занимающийся розничной продажей продуктов питания через сеть магазинов, обратился к юристу с вопросом: является ли он «ритейлером» с правовой точки зрения и в чем отличие ритейлера от простого продавца? Ему нужно это для правильного составления коммерческого предложения для иностранного поставщика.

Какой квалифицирующий признак, отличающий ритейлера от обычного продавца, должен назвать юрист в консультации, ссылаясь на законодательство о торговле?

Ответ. Ритейлер – это хозяйствующий субъект, осуществляющий торговую деятельность с использованием торговых объектов (сети), и конечным звеном доведения товара до потребителя по договору розничной купли-продажи, в отличие от оптового продавца, реализующего товар для предпринимательских нужд (ФЗ «Об основах государственного регулирования торговой деятельности в РФ»).

Задача № 2

Покупатель заказал через интернет-магазин дорогостоящий смартфон, оплатив его банковской картой. После получения товара на почте он обнаружил внутри коробки муляж телефона. В разделе «Условия возврата» на сайте магазина указано, что претензии по вложениям после получения посылки не принимаются. Покупатель обратился к юристу за консультацией.

Правомерна ли оговорка интернет-магазина об отказе от претензий по вложениям, и имеет ли покупатель право требовать возврата денег или передачи надлежащего товара, несмотря на эту оговорку?

Ответ. Оговорка неправомерна. Покупатель имеет полное право требовать передачи качественного товара или возврата уплаченной суммы. Условия договора, ущемляющие права потребителя по сравнению с императивными нормами закона (Закон «О защите прав потребителей» о дистанционной продаже), ничтожны. Продавец несет ответственность за передачу товара надлежащего качества, и риск несоответствия вложения лежит на нем до момента фактической передачи товара покупателю.

Задача № 3

Российская компания заключила внешнеторговый контракт на поставку оборудования из Германии. В контракте стороны выбрали применимым правом российское право, но не указали конкретный базис поставки ИНКОТЕРМС и не распределили риски случайной гибели товара. Товар был поврежден при погрузке на складе продавца в Германии еще до отправки перевозчику. Немецкий продавец утверждает, что риск уже перешел к покупателю в момент подписания товарной накладной на складе. Покупатель просит юриста дать заключение.

Кто из сторон будет признан ответственным за повреждение товара на складе продавца до момента фактической сдачи перевозчику, если стороны не применили ИНКОТЕРМС, но выбрали российское применимое право?

Ответ. Ответственным будет продавец. Если базис поставки ИНКОТЕРМС не согласован, применяются общие нормы ГК РФ. Согласно ст. 458 ГК РФ, обязанность продавца передать товар считается исполненной в момент вручения товара перевозчику (или покупателю). Товар, поврежденный на складе продавца до сдачи перевозчику, не считается предоставленным, и риск случайной гибели лежит на продавце.

Задача № 4

Условие: Между ООО «Альфа» и ООО «Бета» заключен договор оказания маркетинговых услуг. Исполнитель (ООО «Бета») нарушил сроки сдачи отчета. Заказчик требует уплаты договорного штрафа (неустойки) за просрочку и одновременно процентов за пользование чужими денежными средствами (ст. 395 ГК РФ), начисленных на стоимость неоказанных вовремя услуг. Исполнитель просит юриста разъяснить, правомерно ли требование заказчика о двойной ответственности.

Какова позиция законодателя, и должен ли юрист рекомендовать клиенту согласиться на оплату обеих санкций?

Ответ. Позиция законодателя: за одно нарушение применяется одна мера ответственности. Если иное прямо не установлено законом или договором, кредитор не вправе требовать одновременного взыскания договорной неустойки и процентов по ст. 395 ГК РФ за один и тот же период просрочки. Юрист должен рекомендовать оспорить двойное начисление и предложить оплатить только неустойку.

Задача № 5

Юристу на консультацию пришел владелец интернет-магазина, который хочет автоматизировать оформление заказов. Программа-робот будет сама формировать счета, считать скидки и отправлять подтверждение о покупке без участия человека. Владелец спрашивает: кто будет нести правовую ответственность за технический сбой робота, в результате которого покупателю была продана вещь по цене в 10 раз ниже рыночной (явная техническая ошибка)?

Можно ли оспорить такую сделку, заключенную программой-роботом, и кто будет ответчиком по иску покупателя о понуждении передать товар по ошибочной цене?

Ответ. Да, сделку можно попытаться оспорить как совершенную под влиянием технической ошибки (по аналогии с заблуждением или как нарушение воли владельца), но это сложно. Ответчиком по иску покупателя будет владелец интернет-магазина, так как программа-робот не является субъектом права, и юридические последствия ее «действий» возникают непосредственно у лица, использующего робота в своей коммерческой деятельности (ст. 182, 402 ГК РФ об ответственности должника за действия третьих лиц и представителей).

Блок С

С.1 Практико-ориентированные задания

ПК*-4 Способен участвовать в реализации конкретных правоотношений, содержательно отражать результаты профессиональной деятельности в юридической и иной документации

Задание № 1

Юристу поручено подготовить проект ответа на досудебную претензию. Контрагент требует расторгнуть договор поставки в судебном порядке из-за однократной просрочки доставки товара на 3 дня. Согласно условиям договора, «стороны вправе требовать расторжения договора в

судебном порядке при любом нарушении его условий». Однако ГК РФ устанавливает, что договор поставки может быть расторгнут в одностороннем порядке только при существенном нарушении, под которым понимается неоднократное нарушение сроков.

Какое юридическое правило приоритетно в данной ситуации, и какой ответ должен дать юрист в претензии: признать требование обоснованным или отказать?

Ответ. Приоритет имеют императивные нормы закона (ст. 523 ГК РФ). Оговорка в договоре, позволяющая расторгнуть его при любом, даже несущественном нарушении, ничтожна, так как противоречит императивным положениям о существенности нарушений для договора поставки. В ответе на претензию юрист должен отказать в расторжении, сославшись на отсутствие признака существенности (однократность и незначительность просрочки).

Задание № 2

Склад временного хранения выдал поклажедателю товар, но тот потерял оригинал двойного складского свидетельства, которое было передано банку в залог. Теперь банк предъявил складское свидетельство к исполнению и требует выдачи товара. Заведующий складом обратился к юристу за инструкцией, как оформляется отказ в таком случае, чтобы избежать двойной ответственности.

Какой документ должен быть составлен складом, чтобы юридически грамотно зафиксировать отказ в выдаче товара до разрешения спора между держателем свидетельства и фактическим получателем?

Ответ. Необходимо составить мотивированный письменный отказ в выдаче товара со ссылкой на ст. 914, 917 ГК РФ и факт предъявления оригинала складского свидетельства надлежащим держателем. Товар выдается только при предъявлении обеих частей двойного складского свидетельства (или залогового варранта с квитанцией об уплате долга). Фактическая выдача товара лицу без ценной бумаги не прекращает обязательства перед законным держателем.

Задание № 3

Компания-производитель зерна хочет застраховаться от падения цен на урожай. Брокер на бирже предлагает заключить сделку, по которой производитель получает право, но не обязанность, продать 100 тонн пшеницы через 6 месяцев по фиксированной цене 15 000 руб./т. За это право производитель платит премию контрагенту.

Какой именно вид биржевого договора (сделки) должен быть оформлен в спецификации брокера, и что является ключевым отличием от фьючерса в части обязательств?

Ответ. Опционный договор (опцион на продажу / пут-опцион). Ключевое отличие от фьючерса: опцион предоставляет право, но не налагает обязанность совершить сделку. Покупатель опциона ограничивает свой риск уплаченной премией, в то время как по фьючерсу стороны обязаны исполнить контракт (или произвести взаиморасчеты).

Задание № 4

Юристу фондовой биржи поручено проверить пакет документов, поданный эмитентом для прохождения процедуры допуска акций к организованным торгам. В поданном заявлении эмитент указал, что хочет, чтобы его акции вошли в «Первый уровень» списка. Юрист обнаружил, что эмитент не соответствует одному из требований высшего котировального списка (например, по корпоративному управлению), но готов соблюдать минимальные базовые требования для допуска.

Как в правилах листинга называется процедура корректировки заявки эмитентом (или биржей в уведомлении), а также итоговый документ, в котором акции будут отнесены к более низкому, но допустимому уровню?

Ответ. Процедура пересмотра уровня листинга на основании несоответствия заявленному уровню и включение в «Третий уровень» (или «Сектор рынка инвестиций» /

некотировальная часть). Итоговый документ – решение уполномоченного органа биржи о включении ценных бумаг в конкретный котировальный список (сегмент).

Задание № 5

К юристу обратился предприниматель, у которого есть на руках договор займа, нотариально удостоверенный, с условием о взыскании через исполнительную надпись. Он уже уведомил должника о просрочке за 14 дней, отправив заказное письмо с описью, и получил уведомление о вручении. Теперь ему нужно подготовить заявление нотариусу.

Как помимо текста заявления должен подтвердить кредитор бесспорность требований для совершения нотариусом исполнительной надписи, и какой конкретно документ, прилагаемый к заявлению, доказывает уведомление должника и соблюдение досудебного порядка?

Ответ. Кредитор должен приложить к заявлению заверенную копию уведомления должника и оригинал почтовой квитанции (или иного документа об отправке), а также уведомление о вручении (или отчет об отслеживании), подтверждающий соблюдение 14-дневного срока. Это доказывает бесспорность в части соблюдения процедуры.

ПК*-8 Способен давать квалифицированные юридические заключения и консультации в конкретных видах юридической деятельности

Задание № 1

В юридическую консультацию обратился генеральный директор ООО, которое занимается оптовой торговлей. Он заключил договор на поставку партии электроники из Китая с предоплатой 100%. Товар был арестован таможней из-за нарушения иностранным продавцом прав интеллектуальной собственности (контрафакт). Директор утверждает, что он не знал и не мог знать о контрафактности, а значит, не виноват, и просит юриста подготовить иск о взыскании убытков с продавца, полагая, что отсутствие вины гарантирует успех.

Как должен юрист разъяснить директору разницу между виной и предпринимательским риском в данном контексте, и освобождает ли незнание покупателя о контрафактности от признания предпринимательского риска реализовавшимся?

Ответ. Юрист должен разъяснить, что незнание покупателя о нарушении прав третьих лиц продавцом не является основанием для освобождения от предпринимательского риска. Предпринимательский риск – это риск убытков от деятельности, которая не привела к ожидаемому результату, независимо от вины предпринимателя. В данном случае риск лежит на покупателе в части выбора недобросовестного контрагента. Взыскивать убытки с продавца можно, но перспективы зависят от юрисдикции и наличия активов.

Задание № 2

Владелец интернет-магазина по продаже зоотоваров обратился к юристу с проблемой. Покупательница заказала дорогой автоматический туалет для кошки, но после получения передумала и на 8-й день после доставки требует вернуть деньги, ссылаясь на ст. 26.1 Закона «О защите прав потребителей». Товар не был в употреблении, сохранен товарный вид и упаковка. Однако в карточке товара на сайте указано, что данный товар является технически сложным и возврату не подлежит. Владелец магазина просит подготовить мотивированный отказ в возврате.

Правомерна ли позиция владельца магазина, и какой юридический аргумент должен стать основой для отказа или удовлетворения требования покупательницы?

Ответ. Позиция владельца неправомерна. Согласно Закона «О защите прав потребителей», при дистанционной продаже покупатель вправе отказаться от товара в течение 7 дней, а если информация о порядке возврата не была предоставлена письменно в момент доставки – в течение 3 месяцев. Перечень технически сложных товаров, не подлежащих возврату, не применяется к дистанционной торговле. Юрист должен посоветовать вернуть деньги до истечения срока исковой давности.

Задание № 3

Компания из Новосибирска хочет выйти на рынок Москвы, но не хочет открывать там филиал. Она намерена заключить договор с местным предпринимателем, чтобы тот от своего имени, но за счет компании-производителя продавал продукцию в московских магазинах, получая процент с продаж. При этом руководство опасается, что предприниматель «присвоит» клиентскую базу. Юристу поручено подготовить юридическое заключение о выборе договорной конструкции.

Какой вид посреднического договора необходимо рекомендовать и в чем его главное преимущество (в части перехода права собственности) перед договором поручения?

Ответ. Рекомендуется договор комиссии (ст. 990 ГК РФ). Его главное преимущество: комиссионер действует от своего имени, но право собственности на товар к нему не переходит – товар остается в собственности комитента до момента продажи третьему лицу. Это защищает от риска «присвоения» клиентской базы в части товарных остатков.

Задание № 4

Сельскохозяйственный кооператив заключил с трейдером внебиржевой форвардный контракт на поставку 500 тонн подсолнечника через 9 месяцев по фиксированной цене. К моменту поставки рыночная цена выросла вдвое. Кооператив заявил, что исполнить контракт не может, так как это приведет к банкротству хозяйства (кабальная сделка), и предложил расторгнуть договор без санкций. Трейдер обратился к юристу за заключением о перспективах взыскания убытков.

Признается ли резкое изменение рыночной цены существенным изменением обстоятельств (ст. 451 ГК РФ), позволяющим расторгнуть форвардный контракт без выплаты убытков, и почему?

Ответ. Нет. В предпринимательской деятельности, особенно в биржевой и внебиржевой торговле деривативами, ценовой риск (изменение рыночной конъюнктуры) является обычным предпринимательским риском и не признается существенным изменением обстоятельств по смыслу ст. 451 ГК РФ. Данный риск лежит на стороне, заключившей форвард. Трейдер вправе требовать полного возмещения убытков.

Задание № 5

Российская компания заключила договор международной купли-продажи с фирмой из Турции. Российская сторона (покупатель) допустила просрочку оплаты на 30 дней из-за введенных против РФ санкций, которые задержали банковский перевод (комплаенс-проверка в банке-корреспонденте ЕС). Покупатель ссылается на форс-мажор. Турецкий продавец требует уплаты неустойки. Спор рассматривается в МКАС при ТПП РФ по российскому праву. Юристу поручено подготовить отзыв на иск со стороны продавца.

Являются ли задержки трансграничных платежей из-за комплаенс-проверок обстоятельством непреодолимой силы, освобождающим от уплаты неустойки за просрочку оплаты по российскому праву (п. 3 ст. 401 ГК РФ)?

Ответ. Нет. Российская судебная практика (включая МКАС) исходит из того, что задержки трансграничных переводов из-за ужесточения комплаенса являются предпринимательским риском участников ВЭД и не относятся к обстоятельствам непреодолимой силы, так как не обладают признаком непредотвратимости. Должник обязан был предусмотреть риск задержек и выбрать альтернативный способ расчетов.

С.2 Индивидуальные творческие задания

ПК*-4 Способен участвовать в реализации конкретных правоотношений, содержательно отражать результаты профессиональной деятельности в юридической и иной документации

Творческое задание № 1

Российский производитель пиломатериалов (ООО «ЛесПром») получил запрос от японской компании на ежемесячную поставку 1000 куб. м доски в порт Иокогама. ООО «ЛесПром» не

имеет выхода на внешний рынок, но готово продавать товар на условиях самовывоза со склада в Красноярске. В цепочку встраивается российский трейдер-экспортер (ООО «ТрейдЭкс»), который хочет купить товар у производителя, продать японцам и заработать на разнице цен. При этом трейдер опасается, что к моменту покупки у производителя цена на доску на внутреннем рынке резко вырастет, и он не сможет исполнить контракт перед японцами с прибылью. Он хочет захеджировать ценовой риск на бирже.

Опишите последовательность действий юриста ООО «ТрейдЭкс» по структурированию сделки, указав конкретные виды договоров, которые должны быть заключены между всеми участниками цепочки, а также биржевой инструмент, который следует применить для страхования от роста цены на внутреннем рынке. Назовите базис поставки ИНКОТЕРМС для внешнего контракта, если доставку до порта и фрахт организует продавец (ТрейдЭкс).

Ответ.

Внутренний договор: между ООО «ЛесПром» и ООО «ТрейдЭкс» заключается договор поставки (ст. 506 ГК РФ) на условиях выборки товара (самовывоза) со склада в Красноярске. Момент исполнения обязанности по передаче товара и переход рисков определяются по ст. 458 и 459 ГК РФ (переход права собственности и рисков в момент предоставления товара в распоряжение покупателя на складе). Цена фиксируется твердой.

Внешнеторговый контракт: между ООО «ТрейдЭкс» (продавец) и японской компанией (покупатель) заключается договор международной купли-продажи на условиях CIF Иокогама (Incoterms 2020). Продавец (ТрейдЭкс) обязан зафрахтовать судно, оплатить фрахт и страховку до порта назначения.

Биржевое хеджирование: для страхования от роста внутренних цен на пиломатериалы ООО «ТрейдЭкс» приобретает на товарной бирже фьючерсный контракт (или опцион колл) на поставку пиломатериалов. При росте цен на физическом рынке убыток по внутренней поставке будет компенсирован прибылью от закрытия фьючерсной позиции.

Творческое задание № 2

Интернет-магазин электроники (ООО «Гаджет-онлайн») допустил утечку базы данных клиентов. В сеть попали ФИО, адреса доставки, телефоны и маскированные номера банковских карт. Один из пострадавших покупателей – индивидуальный предприниматель, купивший ноутбук для бизнеса, – обратился к вам с заявлением. Он утверждает, что из-за действий интернет-магазина мошенники получили его личный номер телефона, привязанный к интернет-банкингу, и пытались взломать его расчетный счет. К счастью, деньги не пропали, но ИП испытывал сильный стресс, и его коммерческая активность на неделю была парализована из-за блокировки счета банком. Он хочет взыскать компенсацию морального вреда и упущенную выгоду. Магазин в ответе на претензию ссылается на то, что покупатель является предпринимателем, а значит, нормы о защите прав потребителей на него не распространяются.

Дайте юридическое заключение по обращению ИП

Применим ли Закон «О защите прав потребителей» к данной ситуации, если товар приобретался для предпринимательских нужд?

Какой вид убытков (реальный ущерб или упущенная выгода) наиболее сложно доказать в этом споре и почему?

Какой альтернативный (внесудебный) способ защиты прав, предусмотренный для субъектов персональных данных, помимо иска в суд, может использовать заявитель для привлечения магазина к ответственности?

Ответ.

Нет, не применим. Если товар приобретался для предпринимательской деятельности, отношения регулируются общегражданскими нормами (ГК РФ), а не Законом «О защите прав потребителей». Однако это не освобождает магазин от ответственности за нарушение законодательства о персональных данных.

Упущенная выгода. Ее сложнее всего доказать, так как необходимо причинно-следственная связь между утечкой телефона и недельной блокировкой счета (действия банка), а

также подтверждение неполученных доходов именно из-за этого инцидента, а не иных факторов.

Обращение в Роскомнадзор с жалобой на нарушение оператором (магазином) законодательства о персональных данных для проведения проверки и привлечения к административной ответственности.

ПК*-8 Способен давать квалифицированные юридические заключения и консультации в конкретных видах юридической деятельности

Творческое задание № 1

К вам как к внешнему консультанту обратился учредитель ООО «Маркет-Тех», планирующего запустить маркетплейс (электронную торговую площадку). Бизнес-модель предполагает:

- владелец маркетплейса не покупает товар у продавцов, а предоставляет им программную среду для размещения карточек товаров и принимает оплату от покупателей на свой расчетный счет, удерживая комиссию, после чего переводит деньги продавцам (расчетный агент);
- для общения с покупателями в чате и обработки типовых претензий (возврат, отмена заказа) будет использоваться программа-робот (чат-бот с элементами искусственного интеллекта), которая сама формирует ответы и принимает решения об одобрении возврата;
- на площадке продавцы будут торговать в том числе товарами с чужими товарными знаками (параллельный импорт и оригинальная продукция), а также контрафактом, что обнаружится постфактум.

Учредитель просит подготовить развернутую консультацию по трем вопросам, оценив правовые риски и дав рекомендации.

Задания (вопросы) для консультанта.

1. Договорная конструкция. Какой вид договора наиболее точно описывает отношения между ООО «Маркет-Тех» и продавцами и обеспечивает легитимное удержание комиссии из платежей покупателей до перечисления остатка продавцу?

2. Ответственность за работа. Если чат-бот одобрит возврат товара, который по условиям оферты продавца возврату не подлежал, и покупатель уже отправил товар обратно, кто будет нести ответственность перед продавцом за убытки (упущенную выгоду от сорванной продажи)?

3. Риски по товарным знакам. Какую правовую позицию должен занять маркетплейс в пользовательском соглашении, чтобы минимизировать риск привлечения к ответственности за размещение продавцами контрафактных товаров (исходя из концепции «информационного посредника»)?

Ответ.

Агентский договор (ст. 1005 ГК РФ) либо смешанный договор, содержащий элементы агентского договора и договора возмездного оказания услуг. Агентская модель позволяет маркетплейсу действовать от своего имени при приеме денег, но за счет принципалов (продавцов), удерживая агентское вознаграждение (комиссию) из поступивших сумм (ст. 997 ГК РФ).

Ответственность несет владелец маркетплейса (ООО «Маркет-Тех»). Программа-робот не является субъектом права, а является техническим инструментом. Все юридически значимые действия, совершенные ботом в рамках заданных алгоритмов, порождают права и обязанности непосредственно у лица, использующего этого бота в своей коммерческой деятельности. Владелец маркетплейса будет отвечать перед продавцом за превышение полномочий или техническую ошибку программы-робота.

Маркетплейс должен закрепить в пользовательском соглашении свой статус информационного посредника, который не иницирует передачу товара, не изменяет контент и лишь предоставляет площадку. Для защиты от ответственности по ст. 1253.1 ГК РФ маркетплейс обязан внедрить механизм оперативного реагирования на жалобы правообладателей и прописать в соглашении обязанность продавца гарантировать законность

размещаемого контента с полной материальной ответственностью последнего за нарушения и регрессом.

Творческое задание № 2

Российская зерновая компания (ООО «ЗерноТрейд») и китайский производитель удобрений хотят совершить обмен крупными партиями товаров равной стоимости, чтобы избежать валютных расчетов и проблем с трансграничными платежами. Схема предполагается следующая:

- ООО «ЗерноТрейд» отгружает зерно на элеватор в Новороссийске и получает на руки двойное складское свидетельство;
- китайская компания отгружает удобрения на склад в порту Циндао и получает местный товарораспорядительный документ;
- стороны договариваются, что обмен правами на товар будет произведен путем передачи друг другу складских документов через посредника – Международную торговую палату (ИСС) или брокера, без физического пересечения товаров на границе в моменте обмена.

В контракте также хотят предусмотреть обязательную досудебную процедуру урегулирования споров с участием нейтрального посредника, который не выносит обязательного решения.

Задания (вопросы) для консультанта.

1. Квалификация внешнеторговой сделки. Какой вид внешнеторгового договора следует заключить сторонам, если передача товаров осуществляется без использования денег, но договор содержит все условия о количестве, качестве и сроках поставки товаров?

2. Товарораспорядительные бумаги. Что должно произойти с двойным складским свидетельством, чтобы китайская компания стала собственником зерна, находящегося в Новороссийске? Как юридически передается право собственности на товар по этой ценной бумаге?

3. Альтернативное урегулирование. Как называется процедура с участием нейтрального посредника, который способствует достижению взаимоприемлемого соглашения, но не выносит обязательного для сторон решения, и какой документ (оговорку) следует включить в контракт, чтобы сделать эту процедуру обязательной перед арбитражем?

Ответ.

Договор мены (внешнеторговая бартерная сделка). Согласно ст. 567 ГК РФ, по договору мены каждая из сторон обязуется передать в собственность другой стороны один товар в обмен на другой. Для внешнеторгового контракта применяются правила купли-продажи (Венская конвенция не применяется к мене автоматически, поэтому нужна прямая ссылка в контракте), а также требуется паспорт бартерной сделки в случаях, установленных валютным законодательством.

Для передачи права собственности китайской компании ООО «ЗерноТрейд» должно совершиться на двойном складском свидетельстве передаточную надпись (индоссамент) в пользу китайской стороны и передать ей сам документ. Право собственности на товар перейдет с моментом передачи ценной бумаги (по аналогии с вещью), а склад выдаст товар предъявителю обеих частей свидетельства (складского и залогового свидетельств, либо одного складского, если долг по залоговому погашен).

Процедура называется медиация (посредничество). В контракт следует включить медиативную оговорку (или медиативное соглашение), которая устанавливает обязательный досудебный порядок урегулирования спора с участием медиатора и определяет сроки и правила проведения процедуры. В случае недостижения соглашения стороны передают спор в арбитраж (третейское разбирательство).

Блок D

Вопросы к зачету

Раздел № 1. Общие положения о коммерческом праве

1. Сформулируйте определение коммерческой деятельности в узком (специально-юридическом) смысле и укажите, как она соотносится с более широким понятием «предпринимательская деятельность»: является ли коммерческая деятельность видом предпринимательской или полностью совпадает с ней по содержанию?

2. Назовите не менее трёх специфических принципов коммерческого права (помимо общегражданских) и кратко раскройте содержание одного из них (например, принцип беспрепятственного перемещения товаров или принцип свободы конкуренции).

3. Перечислите основные группы источников коммерческого права и приведите конкретный пример обычая, который широко применяется в международной торговле и признается в качестве источника в силу ст. 5 ГК РФ.

Раздел № 2. Субъекты коммерческой деятельности. Организаторы торговли

4. Приведите классификацию субъектов коммерческой деятельности по функциональному признаку (выполняемым функциям) и укажите, к какой категории относится оптовая ярмарка – к посредникам или к организаторам торговли, и почему?

5. Объясните, в чём заключается принципиальное различие в правовом положении дилера (дистрибьютора) и коммерческого агента с точки зрения перехода права собственности на товар и лица, от имени которого они действуют.

6. Дайте характеристику товарной биржи как организатора торговли: какие основные функции она выполняет, и каким нормативным актом регулируется её деятельность в Российской Федерации?

Раздел № 3. Объекты коммерческой деятельности. Товар

7. Что понимается под «правовым режимом товара» в коммерческом праве? Какие элементы его составляют (оборотоспособность, классификация, требования к качеству и безопасности)?

8. Раскройте правовую природу двойного складского свидетельства как товарораспорядительной ценной бумаги: из каких частей оно состоит и какие полномочия предоставляет держателю каждой части?

9. Назовите основные средства индивидуализации товаров, работ и услуг, предусмотренные Гражданским кодексом РФ, и укажите, в чём состоит ключевое отличие правового режима «наименования места происхождения товара» (НМПТ) от правового режима товарного знака с точки зрения возможности распоряжения исключительным правом.

Раздел № 4. Договорный режим коммерческой деятельности

10. Приведите классификацию коммерческих договоров на четыре основные группы (по критерию направленности) и приведите по одному примеру договора для каждой группы.

11. Опишите порядок заключения коммерческого договора в ситуации, когда на оферту получен акцепт на иных условиях (протокол разногласий). При каких условиях такой договор будет считаться заключённым на условиях стороны, направившей протокол разногласий?

12. Назовите основания и порядок одностороннего отказа от исполнения договора поставки, предусмотренные ст. 523 ГК РФ. Какие нарушения признаются существенными для поставщика и для покупателя?

Раздел № 5. Коммерческая деятельность на товарном и валютном рынке

13. Проведите сравнительный анализ форвардного и фьючерсного контрактов по критериям: место заключения, степень стандартизации условий, наличие обеспечительных платежей (вариационной маржи) и возможность отказа от исполнения в одностороннем порядке.

14. Что понимается под оптовым товарным рынком? Назовите его основные отличия от розничного рынка с точки зрения целей приобретения товара и правового регулирования.

Раздел № 6. Коммерческая деятельность на фондовом рынке

15. Раскройте содержание понятий «листинг» и «клиринг» применительно к деятельности фондовой биржи. Какую роль играет клиринговая организация в процессе исполнения биржевых сделок?

16. Каковы особенности ответственности участников биржевой торговли? В чём состоит значение правил биржи (локального регулирования) для определения состава правонарушения и санкций, применяемых к недобросовестным участникам торгов?

Раздел № 7. Электронная торговля

17. Сформулируйте ключевые правовые отличия онлайн-ритейла (дистанционной торговли) от офлайн-торговли с точки зрения права потребителя на отказ от товара и момента возникновения обязанности продавца передать товар.

18. Кто признаётся субъектом ответственности за юридически значимые действия, совершённые программой-роботом («электронным агентом») при заключении и исполнении договора купли-продажи в интернет-магазине? Обоснуйте ответ ссылкой на общие нормы ГК РФ.

Раздел № 8. Внешнеторговая коммерческая деятельность

19. Охарактеризуйте правовую природу и значение ИНКОТЕРМС (International Commercial Terms) как источника регулирования внешнеторговой деятельности. Приведите пример базиса поставки, который возлагает на продавца максимальный объём обязанностей по перевозке и страхованию.

Раздел № 9. Ответственность и защита прав субъектов коммерческой деятельности

20. Раскройте содержание принципа повышенной (безвиновной) предпринимательской ответственности, закреплённого в п. 3 ст. 401 ГК РФ. Какое единственное обстоятельство освобождает предпринимателя от такой ответственности, и почему риск изменения рыночной конъюнктуры к таким обстоятельствам не относится?

Описание показателей и критериев оценивания компетенций, описание шкал оценивания

Оценивание результатов обучения осуществляется с использованием бинарной шкалы «зачтено» / «не зачтено» (для зачета). По каждому виду оценочного средства, использованного в ходе текущего контроля и промежуточной аттестации, установлены показатели и критерии, дифференцированные по уровням освоения компетенций.

Оценивание выполнения тестовых заданий

Шкала	Показатели	Критерии
Зачтено	1. Полнота выполнения тестовых заданий 2. Правильность ответов на вопросы 3. Самостоятельность тестирования.	Выполнено не менее 50 % заданий предложенного теста. В заданиях открытого типа дан ответ, демонстрирующий знание основных понятий и институтов коммерческого права (например, «коммерческая деятельность», «предпринимательская деятельность», «дилер», «дистрибьютор», «стокист», «коммерческая концессия», «товарораспорядительная ценная бумага», «форвардный контракт», «фьючерсный контракт», «листинг», «клиринг», «электронная торговля», «ИНКОТЕРМС», «предпринимательский риск» и др.)
Незачтено		Выполнено менее 50 % заданий предложенного теста. На поставленные вопросы ответ отсутствует или является неполным, допущены существенные ошибки в теоретическом материале (терминах, понятиях).

Оценивание ответов на открытые вопросы (устный опрос)

4-балльная шкала	Показатели	Критерии
Зачтено	1. Полнота и глубина раскрытия вопроса. 2. Владение профессиональной лексикой коммерческого права. 3. Умение аргументировать ответ ссылками на нормы ГК РФ, федеральных законов («Об основах государственного регулирования торговой деятельности в РФ», «Об организованных торгах», «О рынке ценных бумаг», «О валютном регулировании и валютном контроле», «Об электронной подписи» и др.) и	Ответ полный, исчерпывающий, демонстрирует глубокое понимание сущности правовых институтов коммерческого права. Студент свободно оперирует терминами и категориями (например, «коммерческая деятельность», «торговый оборот», «посредник», «агент», «комиссионер», «дилер», «товар», «оборотоспособность», «товарораспорядительная ценная бумага», «двойное складское свидетельство», «наименование места происхождения товара», «договор поставки», «коммерческая концессия», «фьючерс», «опцион», «листинг», «делистинг»,

	обычай делового оборота. 4. Логичность и последовательность изложения.	«клиринг», «электронный агент», «квалифицированная электронная подпись», «базис поставки», «ИНКОТЕРМС», «форс-мажор», «предпринимательский риск», «реальный ущерб», «упущенная выгода», «исполнительная надпись нотариуса», «медиация», «третейское разбирательство» и др.), грамотно ссылается на нормы ГК РФ, специальных федеральных законов и подзаконных актов. Ответ логически выстроен, содержит необходимые примеры из практики коммерческого оборота и судебной практики.
Незачтено		Ответ отсутствует либо содержит грубые фактические ошибки, свидетельствующие о незнании основных положений темы. Студент не владеет профессиональной терминологией дисциплины, не может дать определения базовым категориям (предупреждение преступности, причины и условия, субъекты профилактики, виктимологическая профилактика, общесоциальное и специально-криминологическое предупреждение и др.), не может ответить на вопрос даже при помощи наводящих вопросов преподавателя.

Примечание: для зачета используется бинарная шкала «зачтено» / «не зачтено», поэтому градация оценок «отлично», «хорошо», «удовлетворительно» не применяется. Уровень «зачтено» соответствует пороговому уровню освоения компетенций (не ниже оценки «удовлетворительно» по традиционной 4-балльной шкале).

Оценивание решения типовых задач (Блок В)

Шкала	Показатели	Критерии
Зачтено	1. Правильность правовой квалификации ситуации (определение вида правоотношения, типа договора, статуса субъекта). 2. Полнота и обоснованность решения. 3. Точность использования понятий, категорий и ссылок на нормативные правовые акты. 4. Самостоятельность выполнения.	Задача решена верно и самостоятельно (либо с незначительной помощью преподавателя). Студент правильно определил правовую проблему (вид договора, момент заключения, распределение рисков, ответственность сторон и т.д.), дал полный и обоснованный ответ с корректным использованием профессиональной лексики и ссылками на конкретные нормы права (ГК РФ, ФЗ «Об основах государственного регулирования торговой деятельности в РФ», «Об организованных торгах», «О рынке ценных бумаг», Закон «О защите прав потребителей», Венская конвенция 1980 г. и др.). Продемонстрировано умение

		анализировать условия договоров, определять правовой статус субъектов торгового оборота и выбирать надлежащие способы защиты прав.
Незачтено		Задача не решена. Студент не смог определить правовую проблему (ошибочно квалифицировал договор, неправильно определил момент перехода права собственности или рисков, не сумел определить надлежащего ответчика и т.д.) либо дал заведомо неверный ответ, свидетельствующий о непонимании базовых институтов коммерческого права (например, путает договор комиссии и агентский договор, не различает форвард и фьючерс, не знает последствий нарушения договора поставки).

Оценивание выполнения практико-ориентированных и индивидуальных творческих заданий (Блок С)

Шкала	Показатели	Критерии
Отлично	1. Глубина правового анализа ситуации или проблемы. 2. Обоснованность выбора договорной конструкции, способа защиты права, нормы права. 3. Качество юридической аргументации и владение профессиональной лексикой коммерческого права. 4. Способность выявлять коммерческие риски, прогнозировать правовые последствия принимаемых решений и оценивать эффективность средств правовой защиты. 5. Оригинальность и самостоятельность решения.	Задание выполнено в полном объеме (либо частично, но с помощью наводящих вопросов). Студент провёл анализ правовой ситуации, выявил юридически значимые обстоятельства (правовой статус субъектов, объект торговли, вид договора, применимое право), предложил оптимальное, нормативно обоснованное решение и аргументировал его ссылками на нормы права и судебную практику. Продемонстрировано владение навыками составления проектов юридических документов (договоров, претензий, ответов на претензии, заключений), формулирования договорных условий, выбора адекватных способов защиты (взыскание убытков, неустойки, односторонний отказ от договора, исполнительная надпись нотариуса, медиация, третейское разбирательство). Студент грамотно использует понятия «коммерческий договор», «посредник», «объект торговли», «товарораспорядительный документ», «биржевая сделка», «электронная коммерция», «внешнеторговый контракт», «предпринимательский риск», «форс-мажор», «реальный ущерб», «упущенная выгода», «информационный посредник» и др. Работа выполнена самостоятельно, творчески.
Незачтено		Задание не выполнено или выполнено с грубыми нарушениями. Студент не смог определить юридически значимые обстоятельства, предложил неверный способ

Шкала	Показатели	Критерии
		правового воздействия, не сумел выбрать надлежащий вид договора или способ защиты права. Продемонстрировано невладение профессиональной лексикой дисциплины и навыками правовой аргументации.

Оценивание ответа на зачете

4-балльная шкала	Показатели	Критерии
Зачтено	1. Полнота и глубина изложения теоретического материала. 2. Правильность и аргументированность ответа. 3. Умение применять нормы права к конкретной коммерческой ситуации. 4. Владение профессиональной лексикой дисциплины «Коммерческое право». 5. Самостоятельность и уверенность ответа.	Дан ответ, раскрывающий основные положения вопросов билета. Студент демонстрирует знание базовых категорий и институтов коммерческого права, владеет профессиональной лексикой, понимает систему коммерческих договоров, классификацию субъектов торгового оборота, правовой режим товаров, особенности биржевой и электронной торговли, основы внешнеторговой деятельности, основания и условия ответственности в коммерческом обороте, способы и формы защиты прав коммерсантов (судебные и альтернативные). Практическое задание (если предусмотрено билетом) решено верно или с незначительными ошибками, решение обосновано ссылками на нормы права. Ответ логически выстроен. Допустимы отдельные неточности в формулировках или аргументации, которые студент исправляет после замечания преподавателя. Уровень ответа соответствует пороговому уровню освоения компетенций.
Незачтено		Ответ содержит грубые фактические ошибки, свидетельствующие о незнании основных положений курса. Студент не может дать определения базовым понятиям (коммерческая деятельность, товар, посредник, коммерческий договор, биржа, внешнеторговая сделка, предпринимательский риск и др.), не ориентируется в системе коммерческих договоров и способах защиты прав коммерсантов. Практическое задание не решено или решено неверно. Студент не способен поддерживать беседу по вопросам билета даже при помощи наводящих вопросов преподавателя.

Примечание: для зачета используется бинарная шкала «зачтено» / «не зачтено». Критерии оценки «зачтено» соответствуют пороговому уровню освоения компетенций (не ниже оценки «удовлетворительно» по традиционной 4-балльной шкале) по каждому из приведенных выше критериев.

Раздел 3. Методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций.

Основными этапами формирования компетенций по дисциплине «Коммерческое право» при изучении студентами дисциплины являются последовательное изучение содержательно связанных между собой разделов:

Общие положения коммерческого права (Разделы 1–3: понятие, субъекты, объекты).

Договорное регулирование коммерческой деятельности (Раздел 4).

Отдельные сферы коммерческой деятельности (Разделы 5–8: товарный, валютный и фондовый рынки, электронная и внешнеторговая деятельность).

Ответственность и защита прав в коммерческом обороте (Раздел 9).

При оценивании результатов обучения: знания, умения, навыки и (или) опыта деятельности (владения) в процессе формирования заявленных компетенций (ПК-4, ПК-8) используются различные формы оценочных средств текущего, рубежного и итогового контроля (промежуточной аттестации).

Таблица – Формы оценочных средств

№ п/п	Наименование оценочного средства	Краткая характеристика оценочного средства	Представление оценочного средства в фонде
1	Тестовые задания (А.0)	Система стандартизированных заданий, позволяющая автоматизировать измерение уровня знаний и умений обучающегося по конкретным темам и индикаторам компетенций ПК-4, ПК-8. Процедура проведения: используется веб-приложение «Универсальная система тестирования» либо бумажный бланк. Время выполнения – 40 минут. Типы вопросов: выбор одного правильного ответа из предложенных вариантов. Содержание охватывает все разделы дисциплины.	Фонд тестовых заданий (в электронном виде в УСТ БГТИ и на бумажном носителе в ФОС).
2	Вопросы для устного опроса / Открытые вопросы (А.1)	Задания репродуктивного уровня, предназначенные для оперативной проверки знания терминологии, базовых понятий и теоретических категорий дисциплины «Коммерческое право». Ответ формулируется студентом самостоятельно в виде одного-двух слов или краткого определения. Цель: проверка сформированности компонента «Знать» (основные понятия: коммерческая деятельность, дилер, агент, стокист, коммивояжер, складское свидетельство, опцион, клиринг,	Перечень открытых вопросов.

№ п/п	Наименование оценочного средства	Краткая характеристика оценочного средства	Представление оценочного средства в фонде
		листинг, ИНКОТЕРМС, форс-мажор, исполнительная надпись и др.).	
3	Типовые задачи (В.1)	Задания репродуктивного уровня, предполагающие разрешение стандартной правовой ситуации из коммерческого оборота (квалификация договора, определение ответственной стороны, выбор способа защиты). Требуют краткого, но обоснованного ответа с корректным использованием профессиональной лексики. Цель: проверка сформированности компонента «Уметь» (анализировать нормы права, применять их к конкретным правоотношениям, давать квалифицированные консультации).	Комплект типовых задач.
4	Практико-ориентированные задания (С.1)	Задания повышенной сложности, требующие комплексного анализа правовой ситуации, выбора оптимальной договорной конструкции или способа защиты, составления проекта юридического документа (ответа на претензию, юридического заключения, заявления нотариусу). Цель: проверка сформированности компонента «Владеть» (навыками применения правовых норм и составления юридических документов).	Комплект практико-ориентированных заданий.
5	Индивидуальные творческие задания (С.2)	Задания исследовательского уровня, наиболее полно моделирующие профессиональную деятельность юриста в сфере коммерческого оборота. Включают комплексный анализ сквозной правовой ситуации, затрагивающей несколько разделов курса, подготовку развёрнутых письменных решений (схема договорных связей, юридическое заключение, проект контракта или оговорки), требующих глубокой аргументации с использованием профессиональной лексики, ссылок на нормы права и судебную	Комплект индивидуальных творческих заданий с ответами-образцами.

№ п/п	Наименование оценочного средства	Краткая характеристика оценочного средства	Представление оценочного средства в фонде
		практику. Цель: комплексная проверка сформированности компетенций ПК-4 и ПК-8 (знания, умения, владения) в деятельности по структурированию коммерческих сделок, анализу правовых рисков и консультированию субъектов правоотношений.	
6	Зачет	Форма промежуточной аттестации, проводимая по выбору преподавателя в одной из двух форм: 1) устная форма: ответ по билетам, включающим 2 теоретических вопроса и, при необходимости, практическое задание (правовая ситуация); 2) тестирование: итоговый тест в веб-приложении «Универсальная система тестирования», включающий 20 вопросов по всему материалу семестра. Время выполнения – 40 минут. Оценка «зачтено» выставляется при наборе не менее 50 % правильных ответов (при тестировании) либо при ответе, соответствующем пороговому уровню освоения компетенций (при устной форме).	Перечень вопросов к зачету и фонд тестовых заданий для итогового тестирования.